

The MARTINEZ JUICE COMPANY

- ITS NOT THE JUICE, ITS THE COMPANY -

JUICES



JUICES

BOWLS



BOWLS

SMOOTHIES



SMOOTHIES

DOSSIER DE FRANQUICIA



Poor but Juicy
A TMJC Playlist



ITS ALL ABOUT THE JUICE

THE MARTINEZ	01
THE JUICE	02
THE COMPANY	03
NUESTROS LOCALES	04
NUESTRAS VENTAJAS	05
NUESTRO SECTOR	06
NUESTRA FRANQUICIA	07
PASO A PASO	09
PLAN DE ATENCION AL FRANQUICIADO	10



ALL WAS ALL A DREAM

THE MAR TINEZ



ORIGENES Y RAICES

2016

La historia comienza en Sydney, donde Juan se dedica a preparar cocteles. Allí combinó piña, pepino y menta para crear una bebida única que pronto se convertiría en algo más que un refresco. Lo llamó "The Martinez Juice", en honor a su apellido, sin imaginar que esa mezcla sería el origen de una idea que revolucionaría su vida.

STARTED FROM THE BOTTOM

2025

Tras el éxito de su creación y con el apoyo de un grupo de amigos igual de entusiastas, Juan decidió llevar más allá la idea y emprender un proyecto diferente. Hoy, lo que empezó como un sueño entre amigos se ha convertido en una marca con gran proyección nacional y el respaldo de una clientela fiel.

EVERYDAY

MADE IN YOUR FACE

Cada smoothie, zumo o bowl se elabora con el mismo cuidado y dedicación que en sus inicios, uno a uno y delante de nuestro clientes. La misión sigue siendo la misma crear momentos FRESHHH a través de recetas innovadoras y 100% naturales.



THE JUICE

NUESTROS PRODUCTOS

01.
JUICES

Ingredientes como piña, pepino, menta o remolacha, combinadas entre sí para ofrecer beneficios como desintoxicación, mejora de la digestión o refuerzo del sistema inmunológico.



GUAPERAS
Pera, Manzana Verde, Espinacas, Piña y Jengibre

02.
SMOOTHIES

Alimento más sustancial con alto contenido de fibra y proteínas naturales. Ideales para tomar después del ejercicio o como un reemplazo de comida ligera. naturales.



SANTO DOMINGO
Mango, Piña, Fruta de la Pasión, Agave, Plátano y Naranja

03.
BOWLS

Sorbete cremoso de frutas naturales y exóticas acompañado de granola y frutas laminadas y cortadas.



TROPICAL BOWL
Sorbete cremoso de Mango con Piña, Plátano, Espirulina Azul, Agave y Naranja. Acompañado de granola, Fresas, Arándanos y Kiwi.



THE COMPANY



1. Sencillo y natural. Sin complicaciones.
2. Transparencia. Ni trampa ni cartón.
3. Autenticidad. A nuestro ritmo.

SENCILLO Y NATURAL

Ofrecemos productos saludables, frescos y sin complicaciones, donde la calidad de los ingredientes hable por sí sola. 100% natural, sin colorantes, conservantes.

NI TRAMPA NI CARTÓN

Los clientes pueden ver cómo sus productos se preparan uno a uno, frente a ellos. Esta cercanía y transparencia no solo destacan el valor de los ingredientes, sino que también crean una experiencia de consumo más rica y personal.

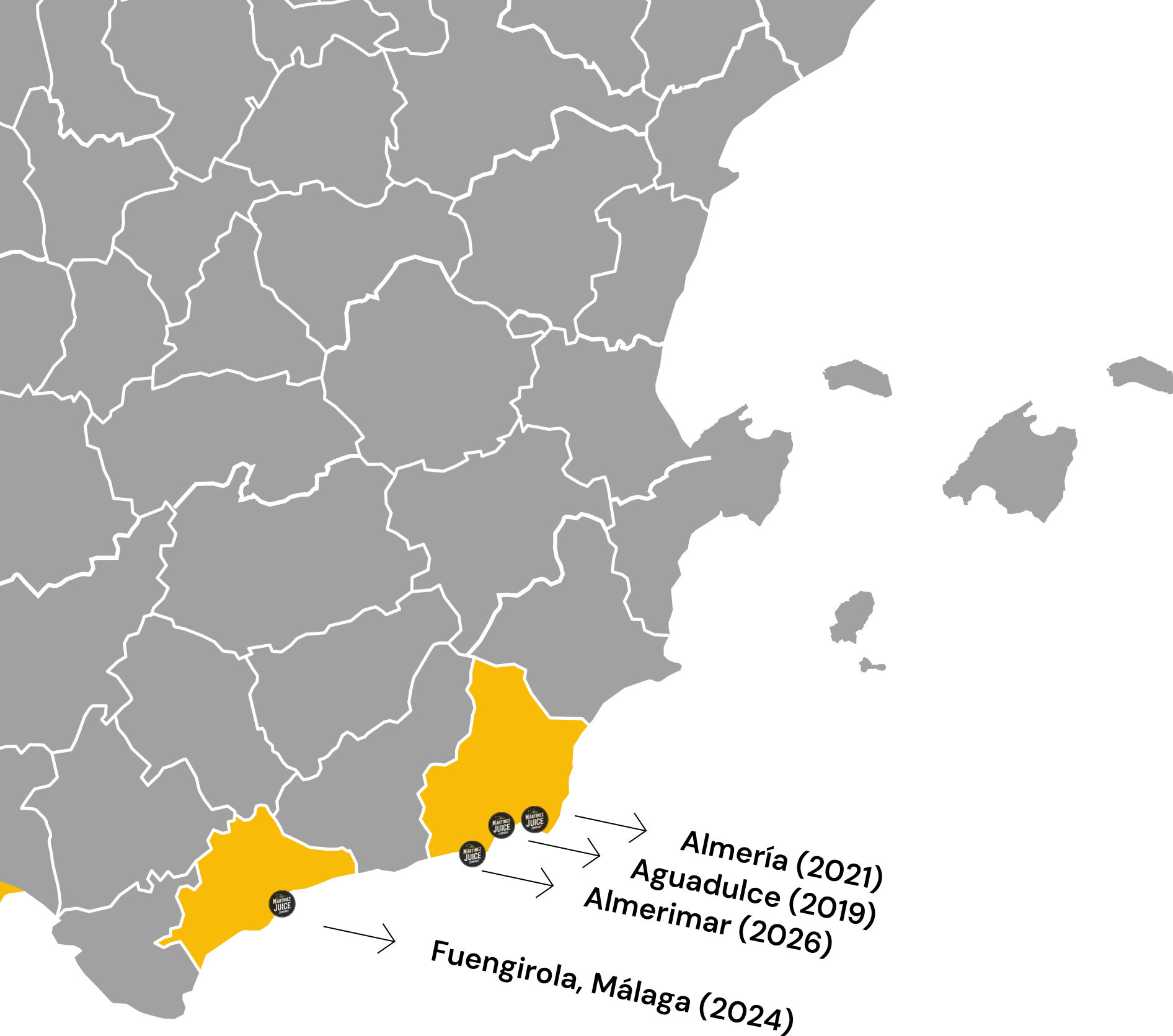
UNO A UNO

Cada zumo, cada smoothie o cada bowl se elabora uno a uno, sin prisas. Este proceso refleja nuestro compromiso con la calidad y promueve una pausa, una invitación a disfrutar el momento, saborear lo natural y desconectar.



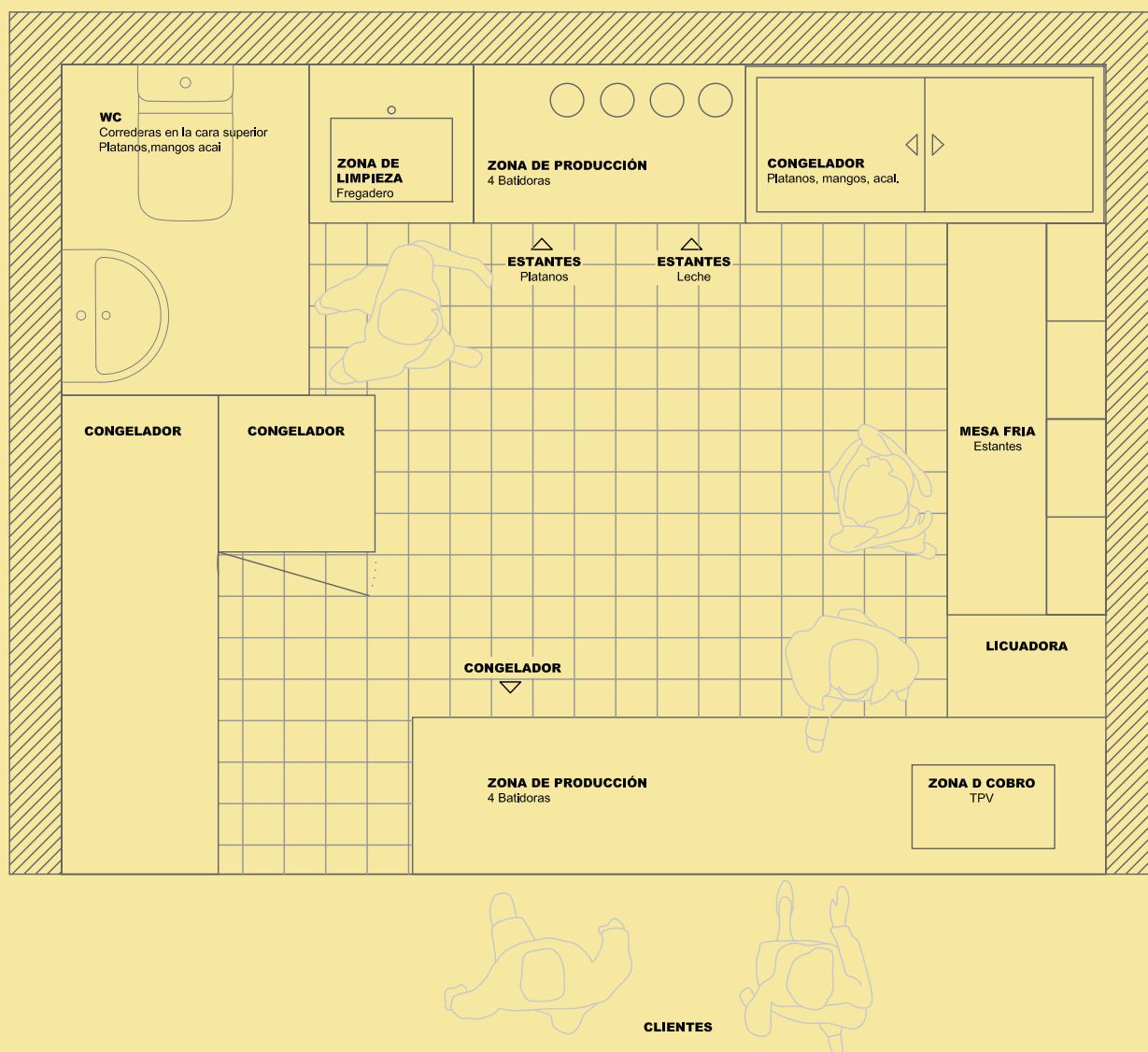
TMJC ha crecido de manera orgánica, desde un pequeño local hasta estar presente en cuatro ciudades de España. Este crecimiento paso a paso nos permite mantener nuestra esencia posicionándonos en el sector.

NUESTROS LOCALES





NUESTRAS VENTAJAS



→ Dimensiones reducidas

Nuestros locales tiene dimensiones entre 20 y 60m², lo que reduce significativamente la inversión inicial en términos de alquiler y adecuación.

→ Sin necesidad de salidas de humos

Un local de TMJC no requiere la instalación de salidas de humos ni licencias especiales. Esto nos permite operar con una infraestructura mínima y disminuye los costos.

→ Imagen corporativa

Cada local se adapta a la imagen corporativa creando un ambiente moderno y alineado con los valores de frescura y bienestar de la marca.

→ Una opción ideal para emprendedores

Este modelo de negocio, con su baja complejidad operativa e inversión ajustada, es perfecto para quienes buscan el autoempleo. Con TMJC cuentas con el respaldo de una marca sólida.



NUESTRO SECTOR

HEALTHY JUICES • FAST GOOD



- El sector ha mostrado un crecimiento constante en los últimos años. Se buscan productos naturales, sin aditivos y con beneficios nutricionales, como vitaminas y antioxidantes.
- Los zumos y smoothies encajan perfectamente con el estilo de vida moderno, donde el consumo “on-the-go” (para llevar) es cada vez más popular. El formato práctico y portátil permite a los consumidores incorporar una opción nutritiva en su rutina diaria sin perder tiempo.
- Existe una tendencia clara hacia el consumo de zumos y smoothies elaborados con ingredientes frescos y orgánicos. Los consumidores valoran la ausencia de conservantes, azúcares añadidos y otros químicos, lo que ha llevado a las marcas a reformular productos y estrategias.
- La innovación en sabores es un aspecto clave para captar la atención del público. Las marcas están lanzando una amplia variedad de mezclas, que incluyen desde frutas tropicales hasta vegetales, superalimentos y proteínas.



TMJC

THE MARTINEZ JUICE COMPANY

NUESTRA FRANQUI CIA

TMJC ofrece una inversión de arranque asequible, desde 43.000€ (IVA y fianzas no incluidas). Nuestro modelo minimiza las barreras de entrada, permitiéndote iniciar tu negocio sin grandes desembolsos, ideal para emprendedores que buscan una opción accesible.

Nuestra franquicia es una excelente opción para quienes desean emanciparse profesionalmente o buscar el autoempleo. Con un proceso operativo sencillo y apoyo continuo, te brinda la oportunidad de gestionar tu propio negocio en un sector en crecimiento.

Este modelo de negocio destaca por su rentabilidad, respaldada por la alta demanda de nuestro producto y una estructura de costos optimizada. Estas ventajas facilitarán un retorno rápido y sostenible.



TMJC

DATOS DE INTERÉS

Inversión mínima inicial (IVA y fianzas no incluidas) (<i>Canon de entrada</i> incluido)	43.000 e
Canon de entrada (Incluido en <i>Inversión mínima inicial</i>)	15.000 e
Royalty explotación	3%
Royalty publicidad	175 e/mes
Facturación estimada	1er año desde 150.000 e 5º año hasta 285.000 e
Recuperación de la inversión	desde 12 meses
Duración del contrato	5 años prorrogable

* iva no incluido

Las proyecciones presentadas son estimaciones medias basadas de manera prudente en la experiencia obtenida en los locales The Martinez Juice Company. Las proyecciones, así como la estimación de inversión inicial, variarán dependiendo de la localización del negocio, de la competencia en la zona y, muy especialmente, del trabajo y esfuerzo del franquiciado en la gestión de su negocio, así como de la correcta implementación del sistema de The Martinez Juice Company. Estas proyecciones en ningún caso suponen promesa o compromiso de rentabilidad por parte del franquiciador.



PASO A PASO

PARA UNIRTE A NUESTRO EQUIPO



→ Contacto Inicial

- 01** El primer paso es ponerte en contacto. Puedes hacerlo por correo electrónico. Te proporcionamos información básica sobre la franquicia y responderemos cualquier duda.

manager@themartinezjuicecompany.com

→ Acuerdo

- 03** Si ambas partes estamos alineadas, te enviaremos todos los detalles financieros y operativos. Una vez revisado, procederemos a la firma del contrato. Ya eres miembro de TMJC.

→ Adecuación del Local y Formación

- 05** Una vez elegido el local, te apoyamos en su adaptación a la imagen de la marca. Mientras tanto, recibirás formación inicial sobre el modelo de negocio, la operativa diaria y la gestión del local.

→ Entrevista y Evaluación

- 02** Una vez que hayas expresado tu interés, coordinamos una reunión o entrevista para conocerte mejor. Evaluamos tu perfil y nos aseguramos de que compartimos los valores y expectativas.

→ Búsqueda de Local

- 04** Te ayudamos a buscar la mejor ubicación para tu local, evaluando zonas y haciendo estudios de mercado para asegurar que el lugar y el local elegido tiene un potencial óptimo.

→ Apertura y Soporte Continuo

- 06** Durante los primeros días te acompañaremos para que todo funcione a la perfección. Desde ese momento, tendrás soporte continuo con el plan de asistencia al franquiciado.



COME TOGETHER!

PLAN DE ASISTENCIA AL FRANQUICIADO



ESTRATEGIA DE EQUIPOS

En TMJC creemos en el éxito compartido. Por eso, hemos diseñado un Plan de Asistencia al Franquiciado, que te acompaña en todas las etapas del proceso y garantiza el respaldo necesario para crecer y prosperar.

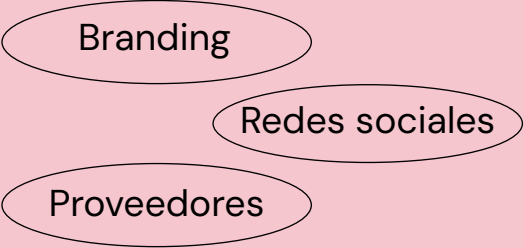
Plan de Asistencia al Franquiciado

Fase 1: Antes de la apertura	FASE 01
Fase 2: Apertura	FASE 02
Fase 3: Días posteriores a la apertura	FASE 03
Fase 4: Acompañamiento a largo plazo	FASE 04
Fase 5: Colaboraciones y desarrollo	FASE 05

YOU’LL NEVER WALK ALONE

Este PAF asegura que nunca estarás solo como franquiciado de TMJC. Desde el primer día nos comprometemos ofreciendo apoyo técnico, comercial y estratégico en cada fase del camino.

SERVICIOS ADICIONALES





Antes de la apertura

FASE 01

Te proporcionamos las herramientas y el conocimiento necesario para iniciar tu aventura preparado/a y con seguridad.

FORMACIÓN INICIAL	Programa de formación; modelo de negocio, operativa diaria, relación franquiciador–franquiciado.
IMAGEN CORPORATIVA	Te ayudamos a adaptar tu local a la imagen de marca de TMJC
ASISTENCIA TECNICA	Apoyo técnico en la configuración de tu espacio, disposición de mobiliario e instalación de los equipos necesarios.

Apertura

FASE 02

En el momento clave de la apertura, contarás con nuestro apoyo cercano para asegurar que todo salga perfecto y puedas atraer a tus primeros clientes con confianza.

PRIMEROS DÍAS	Nuestro equipo estará presente durante los primeros días ofreciendo asistencia en la puesta en marcha.
CAMPAÑAS DE LANZAMIENTO	Centralizamos las estrategias de marketing y comunicación para promocionar la apertura de tu local y garantizar la máxima visibilidad





Días posteriores a la apertura

FASE 03

Una vez abierto, seguimos a tu lado para resolver cualquier imprevisto y optimizar el funcionamiento del local en los primeros días de actividad.

ASISTENCIA CONTINUA	Apoyo técnico y comercial fluido para que tu local funcione.
PROVEEDORES HOMOLOGADOS	Contarás con nuestra red de proveedores certificados, garantizando productos frescos y de calidad a precios competitivos.

Acompañamiento a largo plazo

FASE 04

A lo largo de toda tu relación con TMJC, recibirás formación, apoyo y acceso a innovaciones que mantendrán tu negocio competitivo y atractivo.

FORMACIÓN CONTINUADA	Sesiones de formación periódicas para mantenerte al tanto de las últimas tendencias, mejoras en la operativa y novedades del sector.
INNOVACIÓN DE PRODUCTOS	Nuevas referencias de productos y sabores para mantener la oferta fresca y alineada con las demandas del consumidor.
MARKETING Y REDES SOCIALES	Nos encargamos de gestionar las campañas de marketing y presencia en redes sociales de tu local, asegurando una imagen coherente y atractiva.





THANKS A LOT!

CON
TACTA
NOS



themartinezjuicecompany.com

Página Web



manager@martinezjuicecompany.com

Correo

@martinezjuicecompany.com

Instagram

The Martinez JUICE Company

Facebook